7 класс

**Как составить бизнес-план?**

**Бизнес-план –** это план бизнеса, то есть план вашего будущего проекта. И в нем вы должны описать все-все-все, что этого проекта касается. То, как вы будете этот проект открывать, как развивать, откуда будет идти доход, и каковы будут расходы. Естественно, не обойдется без цели и задач бизнеса.

**1. Идея проекта**

Подробно **опишите, чем выбудете заниматься**, почему это будет выгодно. В чем будет ваше преимущество перед конкурентами. Отразите **перспективы развития** как краткосрочные (не более 1 года), так и долгосрочные. Подумайте, можно ли вести ваш бизнес в одиночку, или вам обязательно потребуются помощники. Нужно ли арендовать помещение для бизнеса, и в какую сумму все это обойдётся.

**2. Обзор рынка**

Подумайте о том, **что** вы будете продавать**,  сколько** это будет стоить, и **почему** люди будут это покупать.

Решите, **какие слои общества** будут вашими клиентами.

Определите, **что выделит ваш товар** из ряда ему подобных. Оцените ваших **конкурентов** – их сильные и слабые стороны.

**3. Финансовая часть бизнес-плана**

Запишите, **какие ресурсы вам потребуются** для открытия собственного дела. **Попробуйте учесть все** – и временные ресурсы, и денежные, и сырьевые, и рабочую силу. В таблице можно учесть **затраты постоянные, переменные и прочие**.

Если вы решили взять деньги **в кредит**, подумайте, за какой срок вы этот кредит сможете выплатить.

**4. Программа действий**

А теперь – пора действовать. Но чтобы действовать, надо **продумать ваш бизнес-план по шагам**: что сначала, что потом, где искать, с кем договариваться, сколько покупать, и так далее. Ничего не упустите из виду! Шаги в вашем бизнес-плане должны быть строго выверены и обоснованы.