

*Психология для
директора школы*



**ВЫГОДНЫЙ
КОНФЛИКТ.
СТРАТЕГИИ
ПРОТИВНИКА**

Часть 3

Е.В. Акмурина

ПРАВИЛО № 21

Отдавайте предпочтение стратегии соперничества, если вы фаворит.



ПРАВИЛО № 22

Если оппонент ведёт себя в соответствии с сопернической стратегией, следует действовать с учётом собственных сил.



ПРАВИЛО № 23

Стратегия ухода от конфликта
может оказаться выигрышной.



ПРАВИЛО № 24

Уход оппонента от конфликта не значит, что вам удастся легко одержать победу.



ПРАВИЛО № 25



Иногда отказ от притязаний – единственный способ выиграть.

ПРАВИЛО № 26

Отказ оппонента от притязаний не всегда означает вашу победу.



ПРАВИЛО № 27

Компромиссное решение ни для
кого не является выигрышем.



ПРАВИЛО № 28

Компромиссное решение может быть принято только при взаимном желании идти на уступки.



ПРАВИЛО № 29



Искать
обоюдновыгодное
решение следует,
только если вы и ваш
оппонент хорошо
понимаете друг друга.

ПРАВИЛО № 30

Не теряйте
контроля над
ситуацией, даже
когда принято
обоюдовыгодное
решение.



СПАСИБО



ВНИМАНИЕ!

ДАК