***Предполагаемая тема:*** Мы сегодня будем говорить о том, как стать предпринимателем и сделать свой бизнес прибыльным.

***Ожидания от урока:***

1. Хотелось бы узнать, что необходимо для создания фирмы.

2. Что необходимо, чтобы фирма приносила хорошую прибыль.

3. Какими качествами личности должен обладать человек, чтобы стать предпринимателем.

4. А мне бы хотелось знать, есть ли качества предпринимателя у меня.

***Что такое успешный бизнес (по высказываниям):*** Успешный бизнес - учет интересов и потребностей покупателя + активность предпринимателя

***Качества личности предпринимателя:*** ответственность, целеустремленность, самостоятельность, самодисциплина, творчество, коммуникабельность, инициативность, амбициозность, лидерство.

***Что заставляет предпринимателя идти на риск и начинать новое дело?***  
1. Пример окружающих;

2. Стремление обрести независимость, свободу, престиж;

3. Практически неограниченные возможности получения при­были, обогащения;

4. Опыт прежней работы;

5. Возможность заниматься любимым делом в удобное для себя время;

6. Знания, получен­ные в школе, в вузе.

***Вопросы, заданные учащимися в ходе защиты:***

* Достаточно ли будет экономических ресурсов для вашего проекта к нашей географической зоне?
* Будет ли достаточно потребителей вашего товара и услуги в нашей местности?
* Возможно ли расширение вашего бизнеса и выход за пределы города, области?

***Оправдались ли ваши ожидания от урока?***

1. Да, мы узнали, что необходимо знать для создания фирмы, и создали проекты новых фирм.

2. Мы узнали, что рентабельность необходимое условие для успешного существования фирмы.

3. Мы узнали, какими качествами должен обладать человек, чтобы стать успешным предпринимателем.

4. А также мы проверили, обладаем ли мы склонностью к предпринимательской деятельности.

Приложение 1.

Бланк оформления проектов.

Мотивация: *(лист 1)*

Названия фирмы: *\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_*

Вид деятельности: *(лист 2)*

Правовая база: *(Конституция РФ, ст. 8, 34; Гражданский кодекс РФ; Налоговый кодекс РФ; Закон РФ «О предприятиях и предпринимательской деятельности»; Закон РФ «О малом предпринимательстве»; Закон РФ «О мелкорозничной торговле»)*

Правовая форма: *организация деятельности (юридическое лицо; организация, осуществляющие свою деятельность без образования юридического лица; индивидуальный предприниматель)*

Формирование начального капитала: *(лист 3)*

Экономические ресурсы: *Источники, средства обеспечения производства. Экономические ресурсы делятся на****природные****(сырьевые, геофизические, например,вода),****трудовые****(работники),****капитальные***

*(здания, станки, оборудование),****оборотные средства*** *(материалы),****информационные ресурсы****.*

Ожидаемый результат:  *(лист 4,5)*

Приложение 2.

Лист 1.

1. ***Почему мы собираемся создать собственное дело?***

1.Изучаемая мной профессия, представления о малом бизнесе, влечение к самостоятельности позволяют мне открыть собственное дело.

2.В области своей профессии я обладаю уникальной технологией, использование которой позволит получить высокие доходы и прибыль.

3.В моем распоряжении имущество и накопления нашей семьи. Вижу вариант выгодного вложения этих средств в прибыльное дело.

4.В нашем городе проблема с рядом товаров и услуг. Хочу организовать выпуск дефицитных товаров и оказание сервисных услуг.

5.Я неудовлетворен своим материальным и общественным положением. Открытие собственного дела позволит мне выразить себя, самоутвердиться, обеспечить достойную жизнь.

Лист 2.

***2. Какие товары или услуги я предложу своим потребителям по доступным для них ценам?***

1. одежду
2. обувь
3. мебель
4. продукты питания
5. распределительные услуги
6. услуги образовательные
7. коммерческие услуги
8. торгово-посреднические услуги
9. информационные услуги
10. финансово-кредитные услуги

Лист 3.

1. ***Откуда мы получим средства для открытия собственного дела?***
   1. собственные (семейные) накопления
   2. кредит в банке
   3. беспроцентный заем у друзей
   4. вложения друзей и частных лиц
   5. помощь спонсоров

Лист 4.

1. ***Чем привлекателен продукт нашей предпринимательской деятельности?***
   1. высоким качеством
   2. доступной ценой
   3. исполнением в короткий срок
   4. дополнительными сервисными услугами
   5. упаковкой и рекламой

Лист 5.

1. ***В чем преимущества наших деловых замыслов над практикой конкурентов?***

1. наш товар, наши услуги лучше удовлетворяют запросы потребителей

2. перспективность развития задуманного нами дела

Приложение 3.

Физминутка.

1. Исходное положение – стоя, руки за голову.

1-2 – подняться на носки, руки вверх, повернув ладонями кверху – потянуться – вдох;

3-4 – исходное положение – выдох. (4 раза).

Следить за осанкой, дыхание не задерживать.

1. Исходное положение – стоя, руки на поясе.

Описать подбородком дугу от плеча до плеча. (4-6 раз)

Дыхание произвольное.

1. Исходное положение – стоя, руки вдоль туловища. Круговые движения кистями в одну и в другую сторону. (4-6 раз)

Спина прямя, руки не сгибать в локтевых суставах.

1. Исходное положение – стоя, руки вверх.

Расслабить кисти, предплечья, плечи, плечевой пояс, туловище. (2 раза).