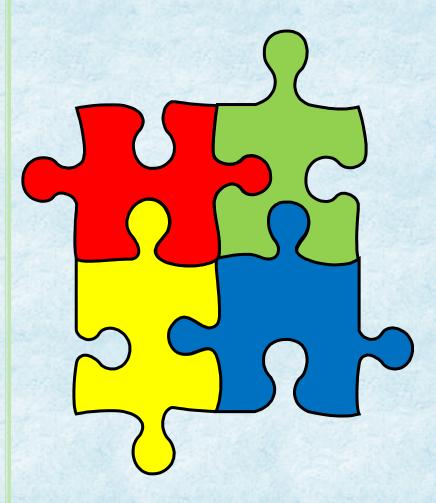
БОЛЬШОЙ СЕКРЕТ ДЛЯ МАЛЕНЬКОЙ, ДЛЯ МАЛЕНЬКОЙ ТАКОЙ КОМПАНИИ

- ₀Группа
- **Психологический климат группы**
- Реакция на критику
- оТест «Насколько вы готовы помогать другим людям?»

ГРУППА — РЕАЛЬНАЯ ОБЩНОСТЬ, С КОТОРОЙ ЧЕЛОВЕК СООТНОСИТ СЕБЯ КАК С ЭТАЛОНОМ, И НА ПРАВИЛА ПОВЕДЕНИЯ, ЦЕННОСТИ И МНЕНИЕ КОТОРОЙ ОН ОРИЕНТИРУЕТСЯ В СВОЕМ ПОВЕДЕНИИ И В САМООЦЕНКЕ.



- Для любого человека находится в группе – естественное состояние.
- Преимущество группы:
- Группа дает возможность посмотреть на происходящее со стороны.
- Группа сглаживает и уменьшает персональную ответственность.
- Способность группы смягчить любые страдания.

Психологический климат группы

 Дружба – вид межличностных отношений, основанной на взаимной привязанности и симпатии.



Старайтесь не высказывать своих негативных оценок вслух

• Правило второе:

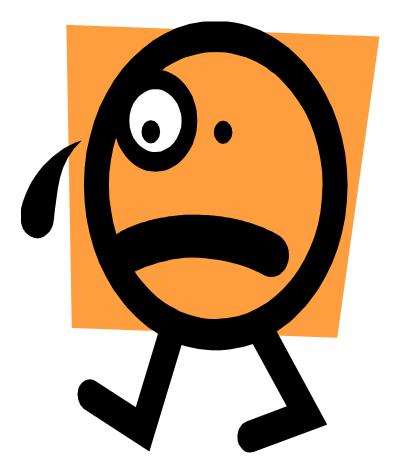
Не позволяй втягивать себя в конфликтную ситуацию, идти на поводу у людей, которые разрушают целостность группы



Психологический климат группы

В ГРУППЕ КАЖДЫЙ НЕСЕТ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ТОТ КЛИМАТ, В КОТОРОМ ВСЕ ЖИВУТ.

• Реакция на критику



- Соглашайся с тем, что верно
- Соглашайся с возможными последствиями твоих действий
- Общие утверждения не относи на свой счет – просто согласись
- Если ты не с чем не соглашаешься, согласись хотя бы с тем, что и твой критик может иметь собственную точку зрения.

ВОПРОС

- 1. Проблемы твоих друзей представляются тебе пустяковыми и надуманными?
- 2. Сообщаешь ли ты человеку, что тебе удалось решить более сложную проблему, чем у него?
- 3. Слезы это признак слабости?
- 4. Всегда ли у тебя готов быстрый ответ?

- «Нет». Каждый человек обеспокоен своими проблемами, даже если они кажутся пустяковыми.
- «Нет». Такое поведение ставит тебя в положение превосходства.
- «Нет». Слезы это способ снять напряжение.
- «Нет». Собеседник в конце концов должен сам прийти к ответу.

вопрос

- 5. Предлагаешь ли ты человеку, который пришел за помощью, какое нибудь занятие, когда он будет рассказывать о своих проблемах?
- 6. Даешь ли человеку высказаться, не перебивая и не оскорбляя его?
- 7. Позволяешь ли ты много говорить человеку, прежде чем он скажет главное?

OTBET

• «Да». Возможность просто занять чем – то руки позволяет снять напряжение, облегчает течение беседы.

- «Да». Человеку, который испытывает беспокойство, необходимо время, чтобы собраться с мыслями.
- «Да». Мысли человека могут проходить разными путями, прежде, чем он определит сущность проблемы.

ВОПРОС

OTBET

- 8. Готов ли ты выслушать одно и тоже несколько раз?
- 9. Ты спокойно воспринимаешь человека, который «зависит» от тебя в решении проблем?
- 10. Нужно постоянно разъяснять причины его проблем?

- «Да». Терпение совершенно необходимо.
- «Да». Человек нуждается в твоем внимании, иначе бы он к тебе не обратился.

 «Нет». Обычно человек достаточно интеллектуально развит, чтобы самому выявить причину, к тебе он приходит за эмоциональной поддержкой.

ВОПРОС

- 11. Готовы ли вы посоветовать другу к кому из взрослых нужно обратиться за помощью?
- 12. Если у тебя манера осуждать друга?
- 13. Можешь ли ты внимательно выслушать все, что говорит тебе человек, даже если ты против этих высказываний?

- «Да». Взрослые могут оказать ту помощь, на которую подростки не способны.
- «Нет». Таким способом проблему не решить.
- «Да». Вы должны принять, но не обязательно согласиться.
 Каждый имеет право на свое мнение.

ВОПРОС

- 14. Вы когда –нибудь приучали животное выполнять ваши приказы?
- 15. При аргументации ты жестикулируешь руками?
- 16. Можешь ли ты слушать необычную музыку без вопросов?

- «Нет». Если вы насколько тверды, то при необходимости понять других, принять чужое мнение могут возникнуть трудности.
- «Нет». Это признак агрессии. Перед таким человеком трудно раскрыть свои проблемы.
- «Да». Необычная музыка подобна необычному разговору. Необходимо принятие.

ВОПРОС

- 17. Ты больше любишь говорить?
- 18. Ты заканчиваешь фразу собеседника, если он колеблется?
- 19. Возникает ли у тебя чувство, что большинство собственных проблем ты решаешь самостоятельно?
- 20. Ты не любишь, если при разговоре собеседник прикасается к тебе.

- «Нет». Молчание золото.
- «Нет». Дай человеку возможность сказать человеку то, что он хочет.
- «Нет». Возможно тебе не хватает сочувствия от окружающих.
- «Нет». Касания это явные жесты, показывающие стремление человека быть к тебе ближе, найти взаимопонимание.

Общая оценка теста

• 10 и более совпадений

• Менее 10 совпадений

Во многих случаях вы готовы помогать другим людям

Учитесь взаимодействовать с людьми более эффективно