**Практическая работа № 3**

**Наименование работы: «Анализ деловой активности организации»**

**Цель работы:** закрепление теоретических знаний практическими навыками анализа деловой активности организации

Методические указания

Показатели деловой активности относятся к показателям, дающим информацию об эффективности работы организации, об эффективности работы менеджмента. Они позволяют оценить финансовое положение организации с точки зрения платежеспособности: как быстро средства могут превращаться в наличность, каков производственный потенциал организации, эффективно ли используется собственный капитал и трудовые ресурсы, как использует организация свои активы для получения доходов и прибыли. Эти показатели также называют показателями оборачиваемости. Оборачиваемость – это показатель, демонстрирующий объем (масштабы) изменения (движения) актива или пассива в целом, либо конкретных статей актива и пассива за определенный период.

Показатели оборачиваемости показывают сколько раз в год (или за анализируемый период) «оборачиваются» те или иные активы организации. Обратная величина, помноженная на количество дней в анализируемом периоде, указывает на продолжительность оборота.

Скорость оборота показывает время превращения анализируемой статьи в денежные средства. Поэтому, при увеличении скорости оборачиваемости можно говорить о повышении платежеспособности организации.

Показатели деловой активности и методику расчета приведены в таблице.

Таблица Коэффициенты деловой активности и методика их расчета

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Показатель | Экономическое содержание | Расчет показателя |
| Коэффициент общей оборачиваемости капитала | Показывает эффективность использования имущества организации | Отношение выручки от продажи к среднегодовой стоимости активов |
| Коэффициент оборачиваемости оборотного капитала | Показывает скорость оборота всех оборотных средств организации | Отношение выручки от продажи к среднегодовой стоимости оборотных активов |
| Коэффициент отдачи НМА | Необходим для определения уровня, динамики, совокупной отдачи объектов нематериальных активов | Отношение выручки от продажи к среднегодовой стоимости НМА |
| Коэффициент оборачиваемости собственного капитала | Определяет скорость оборота собственного капитала, которая отражает активность использования денежных средств | Отношение выручки от реализации к среднегодовой стоимости собственного капитала |
| Коэффициент оборачиваемости ТМЦ | Показывает уровень эффективности, с которой организация распоряжается материально-производственными запасами | Отношение себестоимости реализованной продукции к средней величине запасов |
| Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности | Показывает скорость оборота задолженности организации | Отношение выручки к средней величине кредиторской задолженности |
| Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности | Показывает число оборотов за период коммерческого кредита, предоставляемого организации | Отношение выручки к среднегодовой величине краткосрочной дебиторской задолженности |

Деловая активность предприятия означает весь спектр усилий предприятия, направленных на продвижение его на рынках продукции, труда и капитала.

Динамичность развития предприятия, достижение поставленных целей отражается системой показателей, к которой относят показатели оборачиваемости всего капитала, собственного капитала, оборотного капитала, готовой продукции, производственных запасов, дебиторской и кредиторской задолженности.

Замедление оборачиваемости приводит к привлечению оборотных средств в хозяйственный оборот, а ускорение – к их высвобождению из хозяйственного оборота. Чтобы определить сумму привлеченных или высвобожденных оборотных средств из хозяйственного оборота, необходимо из фактического наличия оборотных средств вычесть потребность в них. Потребность рассчитывается делением фактической суммы оборота на коэффициент оборачиваемости за базисный период. Коэффициент оборачиваемости определяется делением суммы оборота на среднегодовые остатки оборотных средств.

Для динамично развивающегося предприятия характерно следующее соотношение:

Трп › Трр › Тра › 100%,

где Трп – темпы роста прибыли;

Трр – темпы роста объемов реализации;

Тра – темпы роста авансированного (вложенного) капитала.

**Задача**

Произвести анализ деловой активности предприятия

Таблица 1 Оборачиваемость капитала, дебиторской и кредиторской задолженности

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Показатели** | **2011 г.** | **2012 г.** | **Изменение (+,-)** |
| 1. Выручка от реализации товаров, продукции, работ и услуг, тыс. руб. | 959 874 | 1 019 302 |  |
| 2. Полная себестоимость проданных товаров, продукции, работ и услуг, тыс. руб. | 951386 | 981 043 |  |
| 3. Среднегодовая сумма всего капитала, тыс. руб. | 837 100 | 922 706 |  |
| 4. Среднегодовая сумма собственного капитала, тыс. руб. | 392 600 | 401971 |  |
| 5. Среднегодовая сумма оборотного капитала, тыс. руб. | 594 300 | 664 071 |  |
| 6. Среднегодовая сумма дебиторской задолженности, тыс. руб. | 379 280 | 397 244 |  |
| 7. Среднегодовая сумма кредиторской задолженности, тыс. руб. | 275 100 | 302 980 |  |
| 8. Среднегодовая сумма производственных запасов, тыс. руб. | 172 750 | 188 235 |  |
| 9. Коэффициент оборачиваемости: |  |  |  |
| всего капитала |  |  |  |
| собственного капитала |  |  |  |
| оборотного капитала |  |  |  |
| производственных запасов |  |  |  |
| дебиторской задолженности |  |  |  |
| кредиторской задолженности |  |  |  |
| 10. Продолжительность 1 оборота, дней: |  |  |  |
| всего капитала |  |  |  |
| собственного капитала |  |  |  |
| оборотного капитала |  |  |  |
| производственных запасов |  |  |  |
| дебиторской задолженности |  |  |  |
| кредиторской задолженности |  |  |  |
| 11. Продолжительность операционного цикла, дней |  |  |  |
| 12. Продолжительность финансового цикла, дней |  |  |  |
| 13. Потребность в оборотных средствах для получения фактической суммы оборота при показателях оборачиваемости за базисный период, тыс. руб. |  |  |  |
| 14. Высвобождено(+), привлечено(-) в оборот оборотных средств в результате ускорения или замедления их оборачиваемости, тыс. руб. |  |  |  |

Данные таблицы 1 указывают на \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ оборачиваемости всего капитала, собственного капитала и оборотного капитала. По оборачиваемости производственных запасов, дебиторской и кредиторской задолженности наблюдается \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ оборачиваемости.

В результате замедления оборачиваемости оборотного капитала дополнительно в хозяйственный оборот было привлечено \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ тыс. руб. оборотных активов.

Таблица 2 Темпы роста прибыли, выручки и авансированного капитала

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Показатели** | **2011 г.** | **2012 г.** | **2012г. в % к 2011 г.** |
| 1. Прибыль до налогообложения, тыс. руб. |  |  |  |
| 2. Выручка от реализации, тыс. руб. |  |  |  |
| 3. Среднегодовая сумма авансированного капитала, тыс. руб. |  |  |  |

По данным таблицы 2 видно, что темпы роста прибыли \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ темпы роста авансированного капитала и выручки от продаж.